

U wilt een bedrijf overnemen

U denkt er aan om uw activiteiten te diversifiëren, een concurrent over te nemen, of een afdeling van uw bedrijf uit te breiden? BL CONSULTING analyseert de overname *target* en begeleidt u bij de overname.

Hoeveel is het bedrijf waard?

Elke strategische oefening start met een inschatting van hoeveel het bedrijf dat u wilt overnemen werkelijk waard is. BL CONSULTING stelt een gedetailleerde waardering van het bedrijf op aan de hand van verschillende valuation methodes en marktconforme parameters.

Waar zijn de valkuilen bij een overname?

Een goede voorbereiding zal de kans op succes aanzienlijk verhogen. BL CONSULTING adviseert welke acties u het best onderneemt om potentiële problemen te vermijden:

- Prijs versus Waarde. De betaalde prijs mag uiteraard niet te ver afwijken van de objectief bepaalde waarde van de *target*. Maar bij een interessante opportuniteit zijn er verschillende andere modaliteiten in een *deal* mogelijk om het verschil tussen vraag- en bied-prijs toch te overbruggen.
- Lijken in de kast. Een uitgebreid onderzoek (*due diligence*) vooraf van de boeken, producten, klanten en leveranciers, technologie, contracten, etc moet zoveel mogelijk eventuele lijken in de kast opsporen of voldoende comfort geven dat dit risico niet substantieel is. BL CONSULTING begeleidt u om de *due diligence* te organiseren en eventuele geïdentificeerde risico's op te vangen in de modaliteiten van de deal (uitgestelde betaling, *escrow* rekening, *earn out* formules, bindende *reps & warranties*).
- Succes post *deal*. Hoe verzekeren we de ondersteuning (indien beloofd) van de verkopende eigenaars en managers van de *target* na de transactie, en dat de integratie van de verschillende afdelingen in één nieuwe bedrijfscultuur dezelfde doelstellingen nastreven? BL CONSULTING helpt u om dit contractueel en financieel op te vangen.

Hoe financier ik de transactie?

Misschien kunt u een overname volledig financieren via eigen middelen. Maar meestal is het nodig en vaak ook wenselijk om een bijkomende externe financiering aan te gaan om geen werkingsmiddelen van de courante business te gaan gebruiken. BL CONSULTING kan u begeleiden bij het zoeken en invullen van de extra middelen zowel schulden als kapitaal.

BLC begeleidt u van A tot Z, voor, tijdens en na de transactie

BL CONSULTING leidt en begeleidt de volledige overname transactie. Van de onderhandelingen over de intentieverklaring (LOI), over het boekenonderzoek (*due diligence*) begeleiden we u verder met advies bij de opmaak van de contracten tot een succesvolle afsluiting van de transactie. Ook na de transactie blijft BL CONSULTING u bijstaan met advies omtrent integratie of opvolging van de modaliteiten van de transactieovereenkomst.

De juiste financiering op het juiste moment

zie schema op www.blconsulting.org

Vergoeding

Onze vergoeding wordt vooraf in onderling overleg afgesproken maar kan vaak gedeeltelijk afhankelijk gemaakt worden van het succes van de transactie.

Contacteer ons volledig vrijblijvend in alle vertrouwen: www.blconsulting.org